

Key Account Manager FMCG/ B2B (m/w/d)

Cologne

Full-time employee

Region Deutschland: West/ Mitte

Was wirst du machen?

- Betreuung mittelständischer Mineralölkunden sowie Sicherstellung eines professionellen Kunden- und Beziehungsmanagements
- Präsentation des umfangreichen Produkt- und Dienstleistungsportfolios mit dem Ziel Kundenpotenziale optimal auszuschöpfen
- Verhandlung, Umsetzung und Überwachung von Verträgen
- Planung, Steuerung und Kontrolle aller Vertriebsaktivitäten unter Anwendung gängiger CRM-Tools; Analyse der Ergebnisse anhand relevanter KPIs und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Erreichung von Umsatz- und Ertragszielen
- Aktive Mitwirkung bei der Gewinnung von Neukunden sowie der Rückgewinnung ehemaliger Kunden
- Mitarbeit an relevanten Vertriebsprojekten

Was bringst du mit?

- Umfangreiche nachweisbare Erfolge als Key Account Manager (m/w/d), wünschenswert mit B2B-Kunden
- Branchenkenntnisse FMCG, LEH, Retail oder Konsumgüter sind notwendig
- Leidenschaft für breite Produktsortimente
- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine erfolgreich absolvierte kaufmännische Ausbildung, z.B. im Groß- und Außenhandel
- Ausgeprägte Vertriebs-, Zahlen- und Ergebnisorientierung; Steuerung anhand von KPIs, Margen, Rotationen und Potenzialen
- Emphatisches und souveränes Auftreten, sowie "out-of-the-box"-Thinking
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungskompetenz
- Wohnsitz im Vertriebsgebiet, Tätigkeit aus dem Homeoffice heraus und hohe Reisebereitschaft

Was bieten wir dir?

- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Mitarbeiter-Einkaufskarte der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim

Fahrrad-Leasing

- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Bezuschusste Mitgliedschaft bei Urban Sports Club, Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für unser Miteinander: Intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die Unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern. Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 40.000 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den Unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 4000 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**

Lekkerland
the convenience company

Werde jetzt ein Teil von uns

Wir freuen uns auf deine Bewerbung über das Online-Bewerbungstool. Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail können wir leider weder bearbeiten noch berücksichtigen. Bei Fragen komm direkt auf mich zu.



Lekkerland SE
Gina Lasslop
Europaallee 57
50226 Frechen
recruiting@lekkerland.com

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere