



Head of Sales Force Raum Frankfurt, Heilbronn, Karlsruhe (m/w/d)



Mannheim



Full-time employee

Raum Frankfurt, Heilbronn, Karlsruhe

In dieser Funktion bist du zuständig für die Führung des Außendienstes sowie die Weiterentwicklung unserer Tankstellenkunden in deinem Gebiet und verantwortest einen Umsatz im mehrstelligen Millionenbereich. Als exzellenter Netzwerker und kreativer Querdenker mit Hands-on-Mentalität gehst du gerne neue, auch unkonventionelle Wege und verstehst es Menschen zu begeistern. Deine Leidenschaft für den Vertrieb und der Wille etwas zu bewegen treiben dich an.

Was wirst du machen?

- Fachliche und disziplinarische Führung eines Gebietsverkaufsleiter-Teams: Definition und Kommunikation der Vertriebsziele, Coaching bei Mitfahrten, Führen periodischer Performance-Zielgespräche, Durchführung von Vertriebsmeetings
- Planung, Steuerung und Kontrolle sämtlicher Vertriebsaktivitäten im zugeordneten Gebiet, permanente Erfolgsanalyse anhand einschlägiger KPIs und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Erfüllung der Umsatz- und Ertragsziele
- Erschließung bzw. optimale Ausschöpfung von Umsatzpotenzialen sowie Akquisition von Neukunden bzw. Rückgewinnung verlorener Kunden
- Aktive Marktbeobachtung im Hinblick auf Wettbewerb, Preise, Sortimente und

Was bringst du mit?

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige einschlägige Vertriebserfahrung im Field Sales-Bereich oder Key Account Management im Lebensmittelumfeld (Handel oder Industrie), der Convenience- oder FMCG-Branche, Kenntnisse des Tankstellen-Shoppeschäfts von Vorteil
- Erfahrung in der Führung, Steuerung und Entwicklung einer Außendienstmannschaft
- Sichere betriebswirtschaftliche Kenntnisse, hohe Zahlenaffinität und präzises Analysevermögen, SAP/BW-Kenntnisse von Vorteil
- Unternehmerisches, erfolgsorientiertes Denken und Handeln, verbunden mit sehr guten kommunikativen Fähigkeiten, Verhandlungsstärke und Überzeugungskraft

- Marktentwicklungen
- Kontaktpflege zu TOP-Bestandskunden und Führen von Jahresgesprächen

- Wohnort im Vertriebsgebiet inklusive hoher Reisebereitschaft

Was bieten wir dir?

- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Mitarbeiter-Einkaufskarte der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim Fahrrad-Leasing
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot für deine Führungsqualifikationen und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für unser Miteinander: Intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

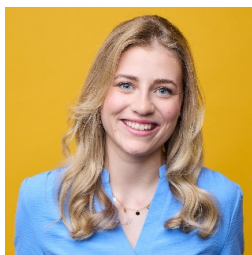
Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern. Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 41.800 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 3.700 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**



Werde jetzt ein Teil von uns

Ich freue mich auf deine Online-Bewerbung. Bewerbungsunterlagen in Papierform können wir leider weder bearbeiten noch zurücksenden. Bei Fragen komm direkt auf mich zu.



Lekkerland SE
Gina Lasslop
Europaallee 57
50226 Frechen
+49 151 29864795
recruiting@lekkerland.com

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere