Head of Sales Force Großraum Berlin, Leipzig (m/w/d)

Berlin

Full-time employee

Region Ost, Schwerpunkt Berlin & Leipzig

In dieser Position verantwortest du die Leitung des Außendienstes und treibst gleichzeitig die Weiterentwicklung unserer Kunden im Bereich Kioske und Tabakwarenfachgeschäfte in deinem Gebiet voran. Dabei trägst du die Verantwortung für ein Umsatzvolumen im mehrstelligen Millionenbereich. Als exzellenter Netzwerker und kreativer Lösungsdenker mit Hands-on-Mentalität verstehst du dich als Unternehmer und entwickelst dein Gebiet, deine Kunden und deine Mitarbeitenden.
Deine Leidenschaft für den Vertrieb und der Wille etwas zu bewegen treiben dich dabei an.

Was wirst du machen?

- Fachliche und disziplinarische Führung eines Gebietsverkaufsleiter-Teams: Definition und Kommunikation der Vertriebsziele, Coaching bei Mitfahrten, Führen periodischer Performance-Zielgespräche, Durchführung von Vertriebsmeetings
- Planung, Steuerung und Kontrolle sämtlicher Vertriebsaktivitäten im zugeordneten Gebiet, permanente Erfolgsanalyse anhand einschlägiger KPIs und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Erfüllung der Umsatz- und Ertragsziele
- Erschließung bzw. optimale Ausschöpfung von Umsatzpotenzialen sowie Akquisition von Neukunden bzw. Rückgewinnung verlorener

Was bringst du mit?

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige einschlägige Vertriebserfahrung im Field Sales-Bereich oder Key Account Management im Lebensmittelumfeld (Großhandel oder Industrie), der Convenience- oder FMCG-Branche
- Erfahrung in der Führung, Steuerung und Entwicklung einer Außendienstmannschaft
- Sichere betriebswirtschaftliche Kenntnisse, hohe Zahlenaffinität und präzises Analysevermögen, SAP/BW-Kenntnisse von Vorteil
- Unternehmerisches, erfolgsorientiertes Denken und Handeln, verbunden mit sehr guten

Kunden
- Aktive Marktbeobachtung im Hinblick auf Wettbewerb, Preise, Sortimente und Marktentwicklungen
- Kontaktpflege zu TOP-Bestandskunden und Führen von Jahresgesprächen

kommunikativen Fähigkeiten, Verhandlungsstärke und Überzeugungskraft
- Wohnort im Vertriebsgebiet inklusive hoher Reisebereitschaft

Was bieten wir dir?
- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Mitarbeiter-Einkaufskarte der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim Fahrrad-Leasing
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot für deine Führungsqualifikationen und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Bezuschusste Mitgliedschaft bei Urban Sports Club, Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für unser Miteinander: Intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die Unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern. Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 41.800 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den Unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 3.700 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**

Lekkerland
the convenience company

Werde jetzt ein Teil von uns
Wir freuen uns auf deine Bewerbung über das Online-Bewerbungstool. Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail können wir leider weder bearbeiten noch berücksichtigen. Bei Fragen komm direkt auf mich zu.

Lekkerland SE
Gina Lasslop
Europaallee 57
50226 Frechen
recruiting@lekkerland.com

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere