



Account Manager Foodservice Süd Großraum Stuttgart, Augsburg, Ulm (m/w/d)



Stuttgart



Full-time employee

To-Go ist im Trend: Konsument:innen sind es heute gewohnt, unterwegs einen guten Kaffee zu genießen oder sich mit einem Snack zu stärken. Hier kommt Lekkerland ins Spiel: Von Kaffee-Produkten über Backwaren, herzhafte Snacks und Zutaten für belegte Brötchen bis hin zu frischen Produkten wie Salate, Wraps und Sandwiches liefern wir unseren Tankstellenkunden alles, was sie für ihr Bistro-Geschäft brauchen. Und unterstützen sie darüber hinaus bei der Optimierung des Bistro-Bereiches im Hinblick auf Prozesse sowie Produktzubereitung und Warenpräsentation - das Auge isst schließlich mit.

Du bist Koch oder Köchin, Bäcker:in oder hast in der Systemgastronomie gearbeitet und suchst eine neue Herausforderung im Vertrieb, bei der du dein Food-Know-how gewinnbringend einsetzen kannst? Und hast richtig Lust, unser Foodservice-Angebot bei unseren Kunden zu präsentieren und weiter auszubauen? Dann komm zu uns ins Lekkerland!

Was wirst du machen?

- Betreuung und Beratung zugeordneter Schlüsselkunden im regionalen Tankstellenvertrieb in der Kategorie Foodservice mit Umsatz- und Ertragsverantwortung
- Sicherstellung eines professionellen Beziehungsmanagements
- Präsentation unserer Foodservice-Sortimente, -Konzepte und -Dienstleistungen sowie eigenständige Durchführung von FS-Schulungen in den Verkaufsstellen
- Planung, Steuerung und Kontrolle sämtlicher Vertriebsaktivitäten sowie konsequente Umsetzung unserer Vertriebsstandards unter

Was bringst du mit?

- Abgeschlossene Ausbildung mit kaufmännischem oder gastronomischem Background
- Erfahrung in der Betreuung von Schlüsselkunden, verbunden mit umfassender Expertise im Bereich (Convenience) Food/TK-Backwaren
- Versiert in der Produktpräsentation und der Vermittlung von Foodservice-Know-how
- Gute analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Routinierter Umgang mit MS-Office, digitalen Tools und KPIs
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung,

- Einsatz der zur Verfügung gestellten Tools wie SAP CRM, Cross Selling und Pipeline
- Gewinnung von Neukunden bzw. Rückgewinnung verlorener Kunden
- Mitarbeit in Projekten zur Unterstützung des Vertriebsmanagements

- verbunden mit Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Wohnort im Vertriebsgebiet inklusive hoher Reisebereitschaft

Was bieten wir dir?

- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Mitarbeiter-Einkaufskarte der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim Fahrrad-Leasing
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für unser Miteinander: Regelmäßige Feedbackgespräche, intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern. Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 40.000 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 3.800 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**



Werde jetzt ein Teil von uns

Ich freue mich auf deine Online-Bewerbung. Bewerbungsunterlagen in Papierform können wir leider weder bearbeiten noch zurücksenden. Bei Fragen komm direkt auf mich zu.



Lekkerland SE
Friederike Kessler
Europaallee 57
50226 Frechen
02234 1821692

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere