Account Manager Foodservice Süd (m/w/d)

Ulm

Full-time employee

Was wirst du machen?

- Betreuung und strategischer Ausbau regionaler Schlüsselkunden im Foodservice-Umfeld mit Verantwortung für Umsatz- und Ertragsziele im Vertriebsgebiet.
- Positionierung und Weiterentwicklung erfolgreicher Foodservice-Konzepte bei Tankstellenpartnern zur nachhaltigen Umsatzsteigerung.
- Planung, Steuerung und Erfolgskontrolle sämtlicher Foodservice-Vertriebsaktivitäten anhand definierter Vertriebsstandards, KPIs und Vertriebstools.
- Durchführung praxisnaher Schulungen und Know-how-Transfers in den Verkaufsstellen zur Sicherstellung einer erfolgreichen Konzeptumsetzung.
- Neukundengewinnung, Rückgewinnung verlorener Kunden sowie Mitarbeit an vertriebsunterstützenden Projekten zur Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes.

Was bringst du mit?

- Kaufmännische oder gastronomische Ausbildung kombiniert mit einem ausgeprägten betriebswirtschaftlichen Verständnis.
- Mehrjährige Verantwortung für Schlüsselkunden im Foodservice-, Gastronomie-, Convenience- oder vergleichbaren Vertriebsumfeld.
- Sicherheit in der Präsentation von Produkten, Konzepten und Foodservice-Lösungen sowie Freude an der Vermittlung von Fachwissen.
- Analytisches Denken, routinierter Umgang mit KPIs und sicherer Einsatz von MS Office, insbesondere Excel.
- Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und hohe Reisebereitschaft gepaart mit einer eigenverantwortlichen und kundenorientierten Arbeitsweise.

Was bieten wir dir?

- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Mitarbeiter-Einkaufskarte der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim

Fahrrad-Leasing
- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Bezuschusste Mitgliedschaft bei Urban Sports Club, Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für unser Miteinander: Intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die Unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern. Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 40.000 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den Unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 4.000 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**

Lekkerland
the convenience company

Werde jetzt ein Teil von uns

Wir freuen uns auf deine Bewerbung über das Online-Bewerbungstool. Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail können wir leider weder bearbeiten noch berücksichtigen. Bei Fragen komm direkt auf mich zu.

Lekkerland SE
Gina Lasslop
Europaallee 57
50226 Frechen
+49 151 29864795
recruiting@lekkerland.com

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere