Gebietsverkaufsleiter Raum südliches Brandenburg, Sachsen, östliches Sachsen-Anhalt (m/w/d)

Dresden

Full-time employee

Was wirst du machen?

- Führung und Beratung unserer regionalen Tankstellenkunden hinsichtlich Sortiments- und Shopgestaltung mit voller Umsatz- und Ertragsverantwortung
- Aktiver Verkauf unserer Sortimente sowie Vermittlung unserer Dienstleistungen, Konzepte und digitalen Lösungen zur Warenbestellung (Webshop und mobile Bestell-App)
- Sicherstellung einer optimalen Potenzialausschöpfung und nachhaltigen Kundenbindung
- Neukundenakquise zur Generierung weiteren Wachstums in deinem Gebiet
- Selbständige Tourenplanung und Steuerung der eigenen Vertriebsaktivitäten unter Einsatz der zur Verfügung gestellten Tools wie SAP CRM, Cross Selling und Pipeline
- Beobachtung von Markt und Wettbewerb hinsichtlich Preise und Sortimente sowie Teilnahme an den Lekkerland Hausmessen

Was bringst du mit?

- Echte Leidenschaft für den Vertrieb
- Kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst, vorzugsweise im Lebensmittelumfeld
- Gutes Sortimentsverständnis im Bereich Food, Getränke und/oder Tabak, Kenntnisse des Tankstellen-Shopgeschäfts von Vorteil
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Warenplatzierung und -präsentation
- Versierter Umgang mit den MS Office-Programmen und den digitalen Vertriebsinstrumenten
- Gutes Analysevermögen und hohe Zahlenaffinität, verbunden mit Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Hohe Eigenmotivation und effizientes Zeit- und Selbstmanagement
- Wohnort im Vertriebsgebiet inklusive hoher Reisebereitschaft

Was bieten wir dir?

- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Mitarbeiter-Einkaufskarte

der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim Fahrrad-Leasing
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Bezuschusste Mitgliedschaft bei Urban Sports Club, Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für unser Miteinander: Regelmäßige Feedbackgespräche, intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die Unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern. Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 40.000 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den Unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 3.800 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**

Lekkerland
the convenience company

Werde jetzt ein Teil von uns

Ich freue mich auf deine Online-Bewerbung. Bewerbungsunterlagen in Papierform können wir leider weder bearbeiten noch zurücksenden. Bei Fragen komm direkt auf mich zu.

Lekkerland SE
Gina Lasslop
Europaallee 57
50226 Frechen
+49 151 29864795
recruiting@lekkerland.com

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere