



Head of Key Account Management - Sales Energy Stations (m/w/d)



Frechen



Full-time employee



Hybrid

Diese spannende Aufgabe bietet eine herausfordernde Mischung aus dynamischem Vertrieb, Projektmanagement, Mitarbeiterführung und -entwicklung.

Du bist Hauptansprechperson für unseren Kunden mit zahlreichen Verkaufsstellen / POS in ganz Deutschland und sorgst in enger Abstimmung mit deinem Team dafür, dass deren Shops und Stores im Bereich Sortiment und Warenpräsentation für den Endkunden noch attraktiver werden. Du bist gefragt, wenn es um die Präsentation neuer, innovativer Themen und Ideen beim Kunden geht. Gleichzeitig vertrittst du unsere Kunden und ihre Bedürfnisse bei Lekkerland und entwickelst mit deinem Team proaktiv neue Ideen für die weitere Geschäftsentwicklung.

Was wirst du machen?

- Entwicklung und Steuerung des Verantwortungsbereiches unter Berücksichtigung der vorgegebenen Ziele / KPIs / Budgets; Beteiligung an der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie und aktive Mitarbeit im Vertriebsführungskreis
- Verhandlung und Abschluss der Kundenverträge, Umsetzung der vertraglichen Vereinbarungen und Führung der Kundenjahresgesprächen und Kontaktpflege zu TOP-Kunden.
- Einstellung, Führung und Entwicklung der Key Account-Teams
- Kontinuierliche Prozessoptimierung und Aktualisierung
- Sicherstellen einer effizienten Kommunikation /

Was bringst du mit?

- Dynamische, mitreißende und eloquente Persönlichkeit mit Verhandlungsstärke und Überzeugungskraft
- Erfahrung in der Führung, Steuerung und Entwicklung eines Key Account Management Teams
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Key Account Management (Mineralölbranche wünschenswert) oder vergleichbarer Position, idealerweise im Handel / Großhandel oder der Convenience-Branche
- Sichere betriebswirtschaftliche Kenntnisse, hohe Zahlenaffinität und präzises Analysevermögen
- Unternehmerisches, erfolgsorientiertes Denken und Handeln

Information innerhalb des Bereiches und aller relevanten Schnittstellen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Hybrides Arbeitsmodell (regelmäßige Anwesenheit in unserer Zentrale); mittlere Reisebereitschaft
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher

Was bieten wir dir?

- Für deinen Geldbeutel: Attraktives Fixgehalt, Mitarbeiter-Einkaufskarte der REWE Group, Lekkerland Personalkauf, Corporate Benefits, vergünstigtes Deutschlandticket, Vorteile beim Fahrrad-Leasing, Firmenwagen mit privater Nutzung
- Für deine Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, 30 Urlaubstage, Sabbatical oder Break
- Für dein Wohlbefinden: Bezugsschusste Mitgliedschaft bei Urban Sports Club, Gesundheitsprogramme und Sportevents, Angebote für deine mentale Gesundheit in belastenden Lebenssituationen
- Für deine Karriere: Individuelles Trainingsangebot und ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der REWE Group
- Für unser Miteinander: Intensive Einarbeitung und Onboarding, Team-Events, Mitarbeitenden-App

Lekkerland, ein Teil der **REWE Group**, ist der Spezialist für die Unterwegsversorgung in vier europäischen Ländern.

Als Großhandels-, Dienstleistungs- und Logistikpartner versorgen wir deutschlandweit rund 41.800 Verkaufsstellen unserer Kund:innen mit Produkten für den Genuss sofort und später, darunter Tankstellen, Kioske, Convenience Stores, Ladeparks und die Systemgastronomie. Das ist längst nicht alles: Wir gestalten den Unterwegskonsum von morgen, indem wir Sortimente, Foodservice-Konzepte, technische Lösungen und Shopformate wie REWE To Go entwickeln, die dem Zeitgeist der mobilen Gesellschaft entsprechen. Unseren Erfolg verdanken wir unseren rund 3.700 Mitarbeitenden, die mit ihrem Know-how und Engagement, ihrer Vielfalt und Innovationskraft ein starkes, einzigartiges Team bilden.

Wir bleiben nicht stehen, sondern schaffen Zukunft – für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden. Weil wir heute schon das Morgen denken. **Lekker. Besser. Weiter. Lekkerland.**



Werde jetzt ein Teil von uns

Wir freuen uns über deine Bewerbung über das Online-Bewerbungstool. Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail können wir leider weder bearbeiten noch berücksichtigen.

Bei Fragen komm direkt auf mich zu.



Lekkerland SE
Melanie Bruck
Europaallee 57
50226 Frechen
+49 2656 40 70 20 2

Bei uns zählt der Mensch. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Lekkerland Karriere